

Strategic Enablement Services

Zuverlässige Expertise. Sichtbare Ergebnisse.

Ist Enablement der Umsatztreiber, der es für Ihr Unternehmen sein sollte?

Wenn nicht, gibt es dafür wahrscheinlich folgende Gründe:



Enablement und Geschäftsziele sind nicht aufeinander abgestimmt

Viele Unternehmen betrachten Enablement immer noch als eine reaktive Funktion, die sich auf Schulungen und Content konzentriert. Ohne die Integration von Enablement in langfristige Strategien wird es schwierig, die Effektivität und den ROI zu messen.



Enablement-Prozessen fehlt es an Formalität

Wenn Unternehmen Enablement als eine rein taktische Funktion behandeln, versäumen sie es, ihr die nötige Struktur zu geben, die für langfristigen Erfolg erforderlich ist.



Enablement-Teams brauchen spezifische Enablement-Expertise

Ein weiterer Grund für die fragmentierte und reaktive Ausrichtung von Enablement ist das Fehlen einer soliden Enablement-Ausbildung für Führungskräfte und deren Teams, die oft aus anderen Unternehmensbereichen stammen.

Maximieren Sie Ihren Enablement-Erfolg mit Seismic Experten

Die Strategic Enablement Services unterstützen Sie bei der Entwicklung der Enablement Value Chain (EVC) und der strategischen Ausrichtung von Planung, Prozessen, Teams und Technologien. So können Sie den Einfluss von Enablement auf Ihre Geschäftsergebnisse klar belegen, Ihre Enablement-Reife steigern und sich einen Platz auf Führungsebene sichern.



“Mit dem Enablement Value Chain Modell von Seismic wird Enablement zum Grundpfeiler jeder GTM-Organisation.”

Matt Schalsey

Gründer & CEO, Kaius.co

Wählen Sie aus drei Serviceangeboten:

01 On-Demand Enablement

Wenn Sie Enablement nach Bedarf und ohne langfristige Verpflichtungen benötigen, bietet unser On-Demand Enablement:

- Zielgerichtete Lösungen, die auf die Enablement Value Chain (EVC) abgestimmt sind und schnelle Reaktionen auf spezielle Herausforderungen ermöglichen.
- Individuelle Vorschläge und flexible Zeitpläne, die Dringlichkeit und rechtzeitige Umsetzung berücksichtigen.
- Dedizierte, spezialisierte Ressourcen für maximale Effizienz und Wirkung.
- Agile Ressourcenzuweisung, um den dynamischen Anforderungen Ihres Unternehmens gerecht zu werden.

02 Jährliche Enablement-Partnerschaft

Wenn Sie Ihre bestehenden Enablement-Maßnahmen verfeinern, verbessern und skalieren wollen, bietet unsere jährliche Enablement-Partnerschaft:

- Einen zugewiesenen Enablement-Berater, der kontinuierliche personalisierte Unterstützung bietet.
- Eine maßgeschneiderte Enablement-Strategie, die in enger Zusammenarbeit mit Ihrem Unternehmen entwickelt wird, um sicherzustellen, dass Ihre sich verändernden Bedürfnisse erfüllt werden.
- Quartalsziele, damit Ihre Enablement-Strategie immer mit Ihren Zielen und veränderten Marktbedingungen übereinstimmt.

03 Enablement as a Service (EaaS)

Wenn Sie noch kein eigenes Enablement-Team haben, können die Strategic Enablement Services von Seismic Ihr Team bilden und umfassende Unterstützung für Ihr gesamtes Unternehmen bieten. EaaS bietet:

- Externe Experten, die sämtliche Enablement-Anforderungen abdecken.
- Eine Kombination aus Vor-Ort- und virtueller Zusammenarbeit.
- Skalierbare, flexible Lösungen, die mit Ihrem Unternehmen wachsen.



“Die Enablement Value Chain ist ein fantastisches Framework, das unsere Vorgehensweise harmonisiert und Strategie und Taktik vereint, um einen skalierbaren und effektiven Enablement-Prozess zu schaffen.”

Lindsay Wolff

Head of Enablement, Torq

Warum Seismic?

Viele Beratungsfirmen verfolgen einen breiten, allgemeinen Ansatz, der oft nach der Planungsphase endet. Enablement ist jedoch keine Einheitslösung, sondern erfordert spezifisches Wissen und Fähigkeiten, um es zur Reife zu bringen. Wir entwickeln nicht nur Strategien, sondern setzen sie auch um – von der Implementierung bis zur Gewährleistung messbarer Geschäftsergebnisse.

Lernen Sie das Team kennen



Irina Soriano
VP, Strategic
Enablement Consulting



Paula Bass
Strategic
Enablement Services



Sheila Clayton
Strategic
Enablement Services



Dean Perry
Strategic
Enablement Services



Tom Slevin
Strategic
Enablement Services



Ashton Sword
Strategic
Enablement Services



Machen Sie Enablement zu dem Wettbewerbsvorteil, der es sein sollte.

Sprechen Sie mit unserem Team →